

高价值专利培育



主讲人：赵 星

联系方式：15210608330

版权归赵星所有 未经允许不得使用

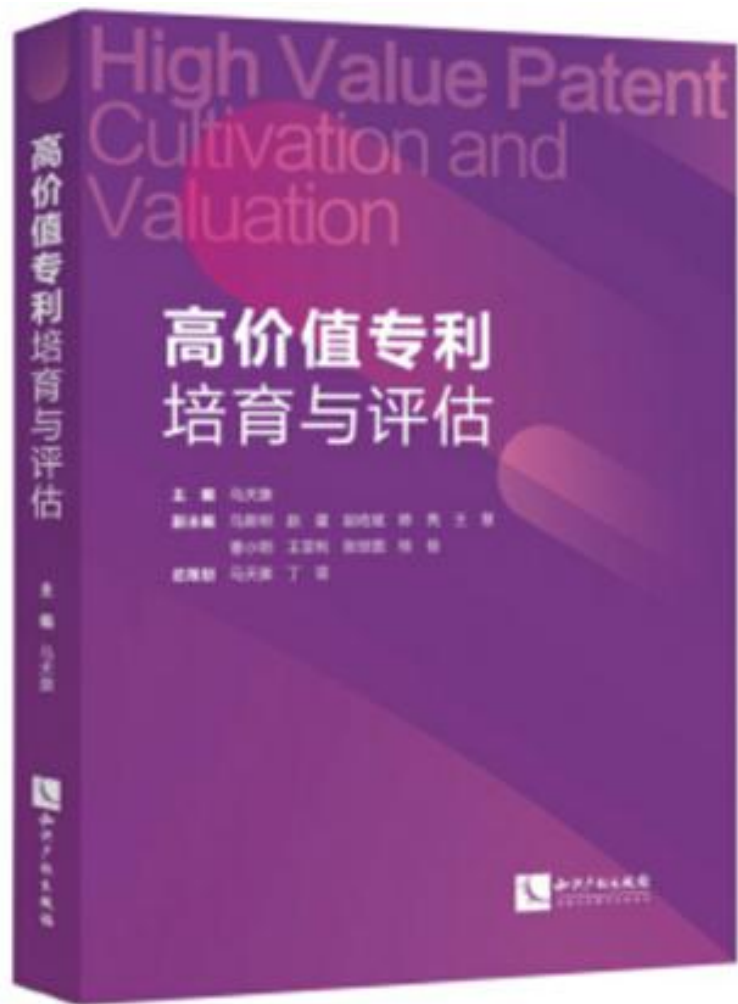
赵星

北京墨进知识产权服务有限公司 合伙人

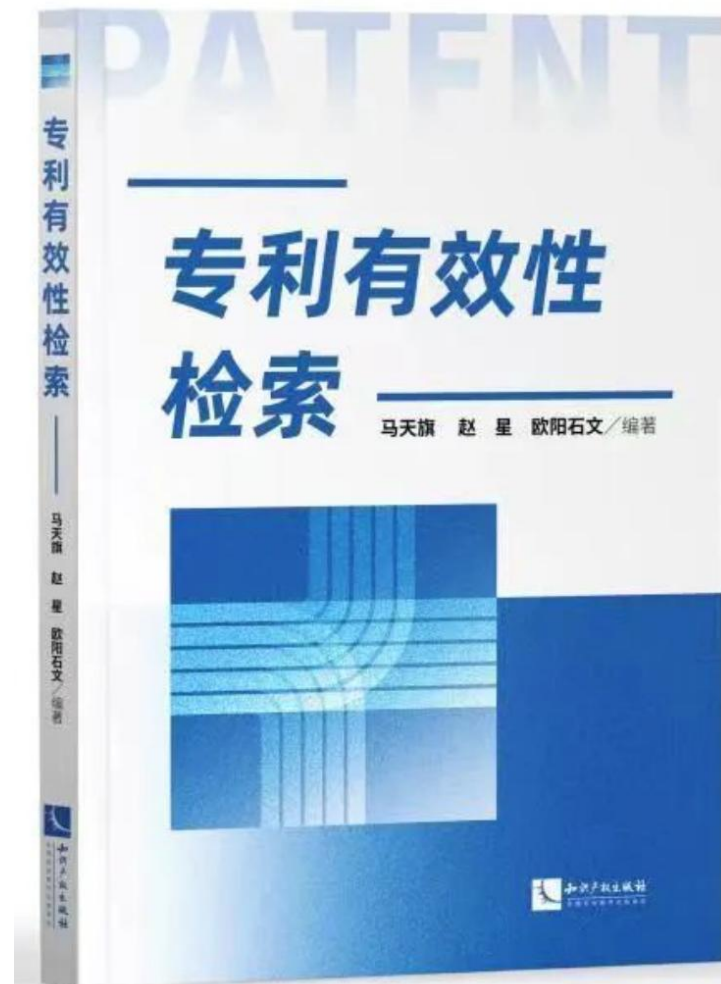
北京惟专知识产权代理事务所 创始人

浙江大学工学硕士、副研究员，执业专利代理师、原国家知识产权局专利审查员、主要负责电学、计算机、半导体领域专利审查、全国专利信息实务人才。具有10年的国家知识产权局专利局审查员工作经验，曾参与国家知识产权局知识产权相关课题研究项目数10项。

- 曾被评为国家知识产权局第四批骨干人才培养对象
- 全国首批专利信息实务人才
- 2017年，获评全国知识产权分析评议联盟评选的“2017年度金牌知识产权分析评议师”。
- 2017年作为副主编参与国家知识产权局组织编著的《高价值专利培育与筛选》一书。
- 2021年 主编《专利有效性检索》一书



参与高价值专利理论以及高价值专利法律培育核心章节撰写



参与电学领域案例编撰

版权归赵星所有 未经允许不得使用

一、高价值专利培育路径

目录

01. 高价值专利的系统思考
02. 不同维度的培育方法
03. 基于产品视角的培育路径
04. 基于标准的培育路径
05. 基于战略的培育路径

1

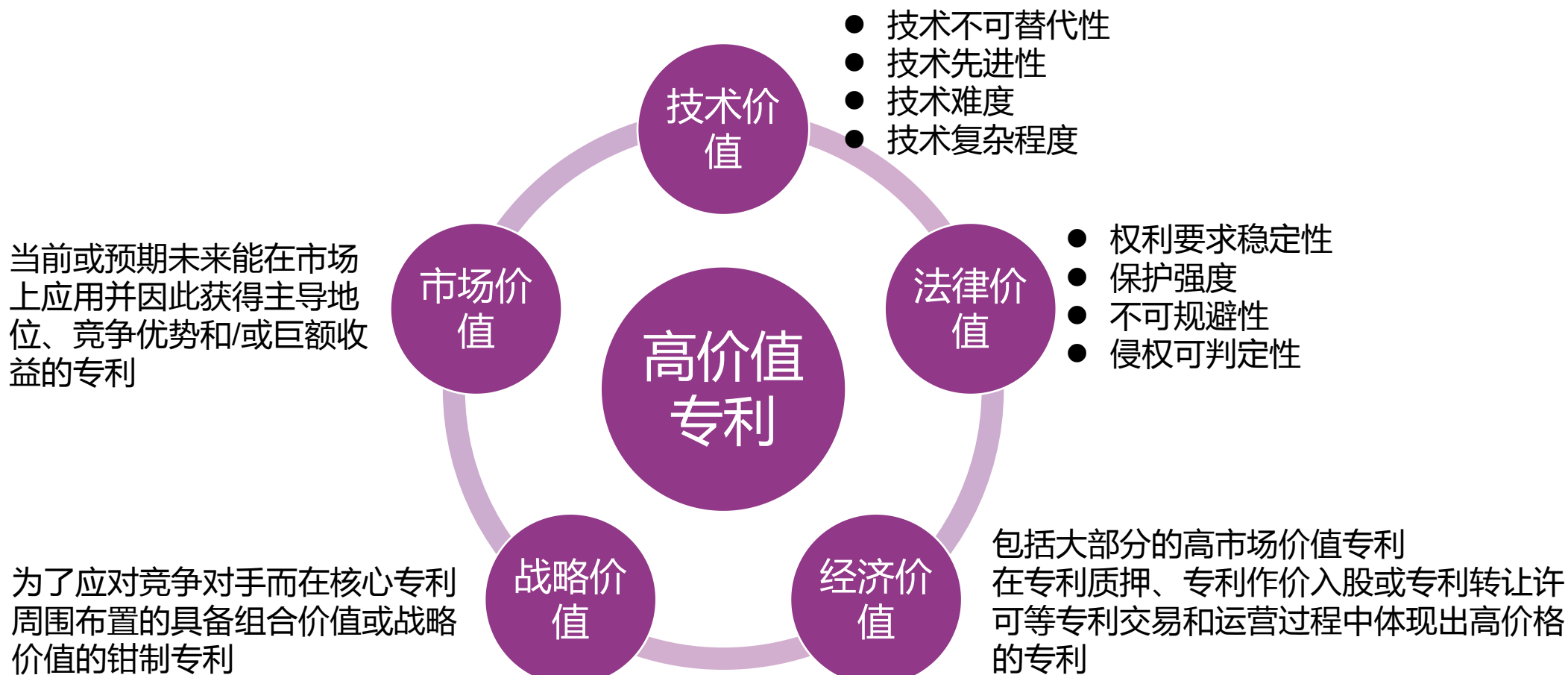
高价值专利 的系统思考

价值维度

关键环节

系统组成

高价值专利的价值维度



高价值专利的关键环节

- **高价值创造**：在技术研发之初和研发过程中，要高度重视运用专利信息，从而找准研发的起点、重点和方向，避免低水平研究和创新资源的浪费
- **高质量申请**：由高水平的专利代理人与研发人员充分沟通后撰写申请文件，保证申请质量
- **高标准授权**：需要审查人员要按照法律规定高水平审查，严把授权关，使授予的每一项权利具有较高的稳定性
- **高水平遴选和评估**：需要研究确立客观评估评价标准，在高质量、高价值专利培育过程中认真负责地做好评估评价，使培育工作更加精准和富有成效。



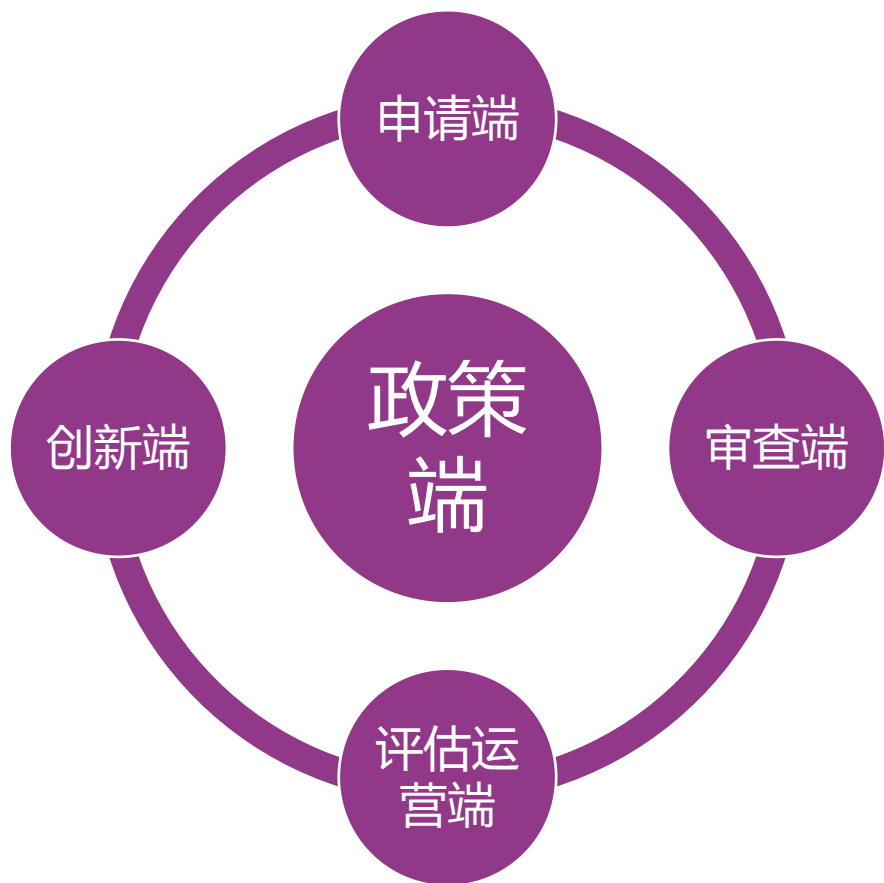
高价值创造

高质量申请

高标准授权

高水平遴选和评估

高价值专利培育的系统组成



- **政策端**：政府对于专利申请的激励政策或高价值专利相关培育政策等；
- **创新端**：涉及企业或科研机构等创新主体，侧重于高价值专利技术价值的培育；
- **申请端**：涉及企业知识产权管理部门或专利代理机构，侧重于专利法律文本的形成；
- **审查端**：涉及专利局或专利复审委员会等专利审查机构，侧重于权利要求保护范围和权利要求稳定性的确定
- **评估运营端**：涉及对高价值专利进行评估和运用

高价值专利培育的受制因素



高技术价值专利：朗科的闪存专利

朗科于1999年11月提交了关于闪存的一篇基础专利——用于数据处理系统的快闪电子式外存储方法及其装置（专利号：ZL99117225.6），2002年7月获得授权。随后，朗科积极开展专利布局，在美国、日本、欧洲等国家和地区基于该专利申请了同族专利，并均获得了授权。

经统计，朗科与包括金士顿、东芝、必恩威等在内的12家公司签订了专利许可协议，2006年至2014年该专利为朗科带来了**总计约1.7亿元的许可费收入**，**平均每年专利许可收入1887万元**，专利许可利润占朗科主营业务税前利润的比重达32.8%。正是上述原因，2013年该专利获得第十五届中国专利金奖

高法律价值专利：美的公司“空调器风道结构”专利

2015年4月，美的公司发现奥克斯公司的一款空调产品（下称被控侵权产品）所采用的技术方案落入到美的公司一件实用新型专利的权利要求保护范围，而奥克斯公司制造、销售、许诺销售该型号空调的行为，并未得到美的公司的授权，美的公司将奥克斯公司诉至深圳中院，请求法院判令奥克斯公司停止制造、销售、许诺销售被控侵权产品，销毁库存的被控侵权产品成品及所有关于被控侵权产品的宣传资料，赔偿美的公司经济损失及合理开支共计300万元。

随后在2015年4月29日、2015年6月29日、2017年3月30日分别针对该实用新型请求无效，而三次均未成功，专利复审委员会一致维持该实用新型专利权有效。可见，正式由于该专利权的超强稳定性，成功捍卫了美的公司的权利。

高经济价值专利：“电化学脱嵌法从盐湖卤水提锂”专利

中南大学冶金与环境学院赵中伟教授团队获得的“电化学脱嵌法从盐湖卤水提锂”3件相关专利，以**独占许可方式**成功转让给上海郸华科技发展有限公司，**许可使用费达1.048亿元**，其中货币资金为2480万元，股权为8000万元，后续为更好的实施专利，双方组建平台公司，由平台公司负责专利技术的产业化和生产。

高经济价值专利：“电化学脱嵌法从盐湖卤水提锂”专利

中南大学冶金与环境学院赵中伟教授团队获得的“电化学脱嵌法从盐湖卤水提锂”3件相关专利，以**独占许可方式**成功转让给上海郸华科技发展有限公司，**许可使用费达1.048亿元**，其中货币资金为2480万元，股权为8000万元，后续为更好的实施专利，双方组建平台公司，由平台公司负责专利技术的产业化和生产。

2

不同维度的培育方法

技术价值培育

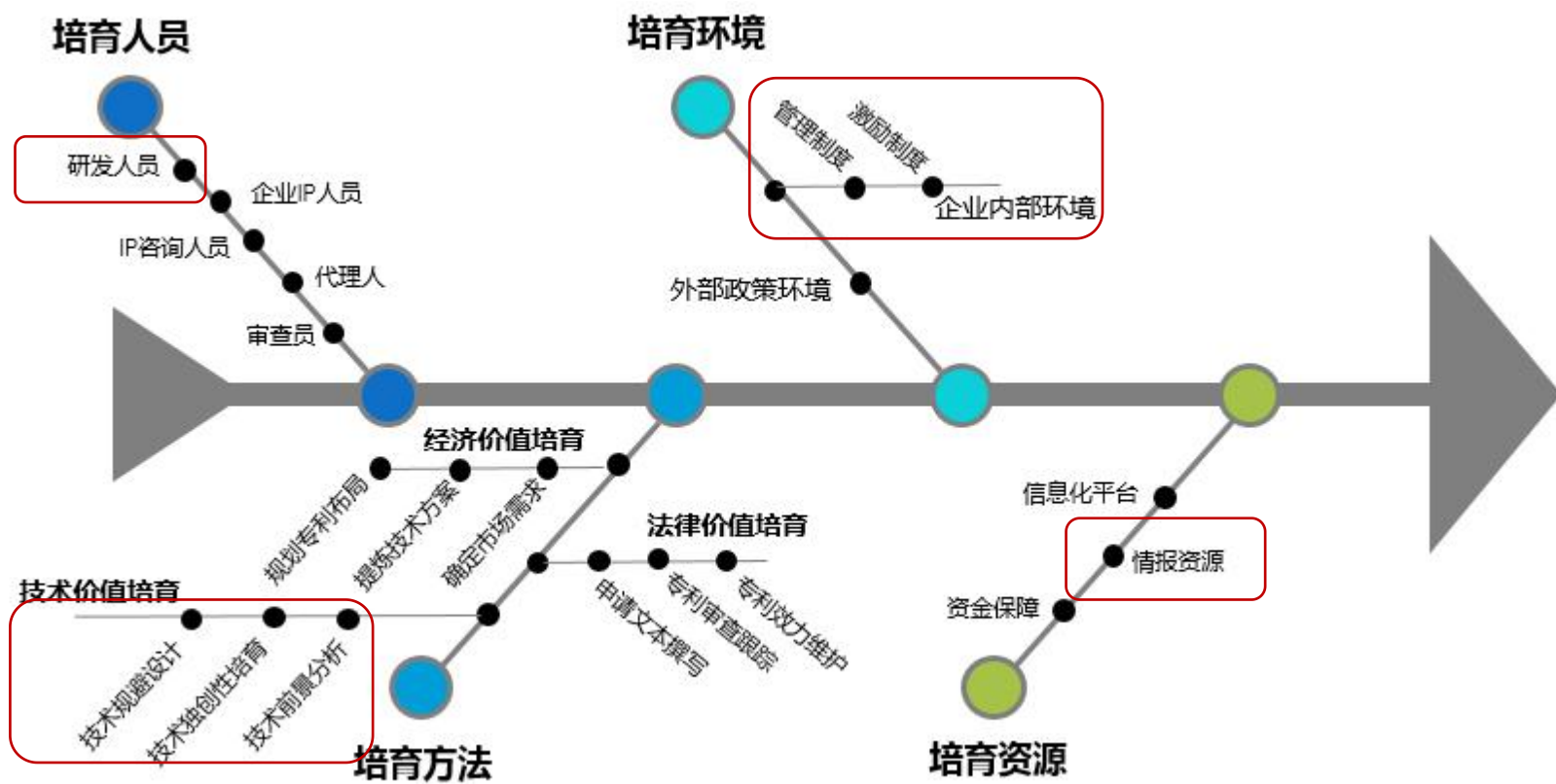
法律价值培育

市场价值培育

战略价值培育

经济价值培育

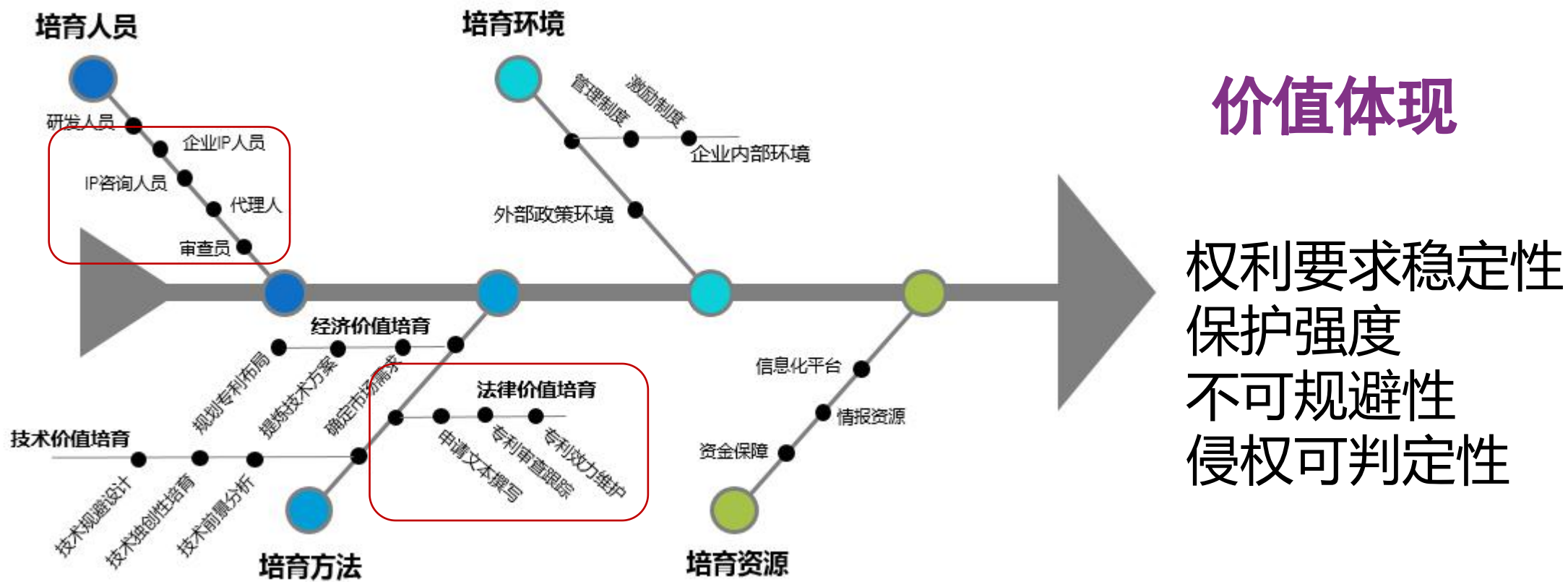
技术价值培育



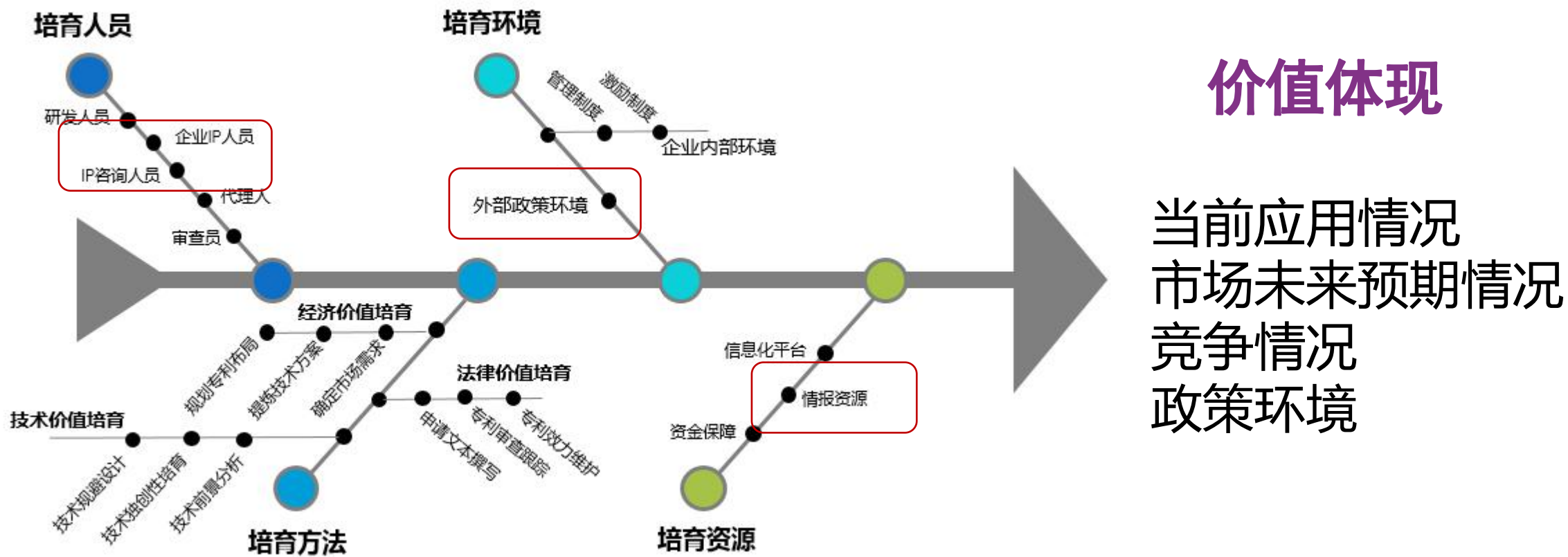
价值体现

技术先进性
技术成熟度
技术可替代性
技术应用前景
技术广度

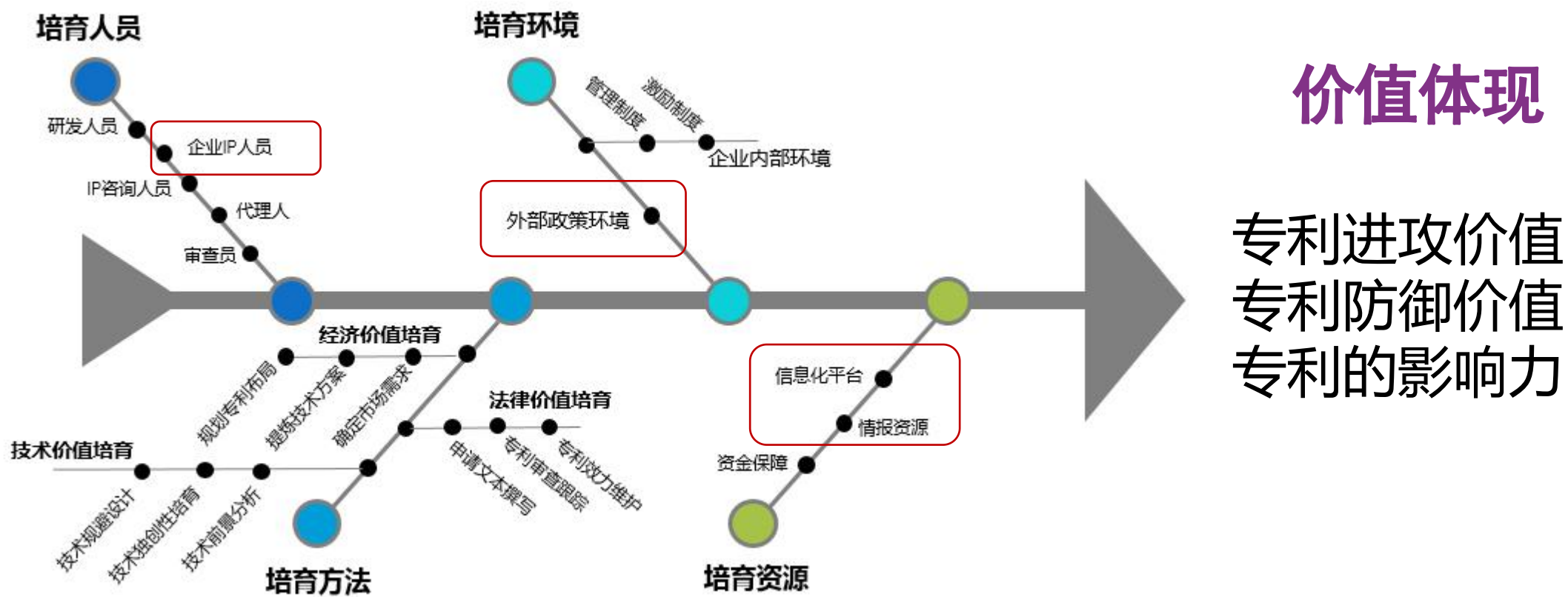
法律价值培育



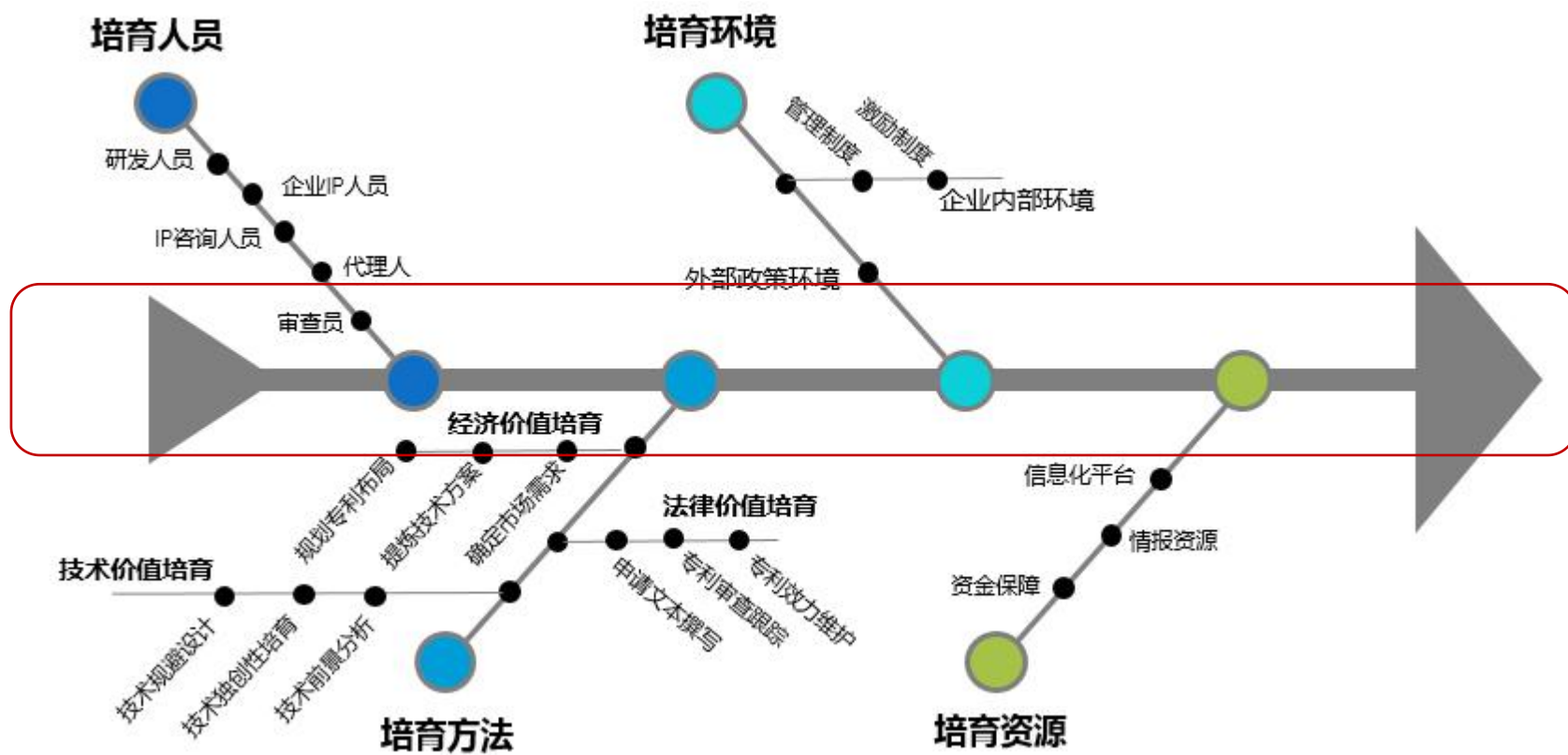
市场价值培育



战略价值培育



经济价值培育



价值体现

专利技术价值和法律价值的最终体现，高价值专利培育的出发点和落脚点

3

基于产品视角的培育路径

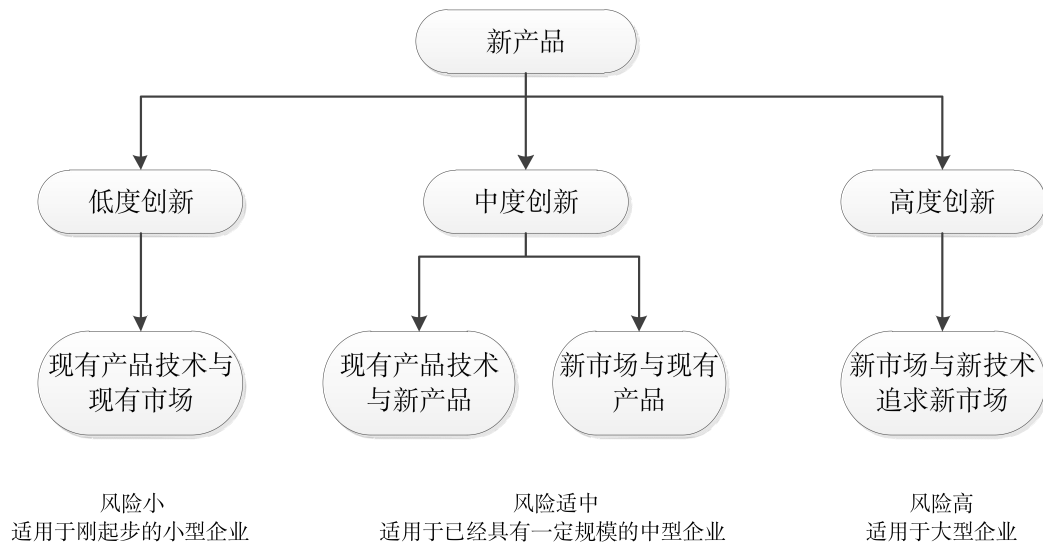
市场痛点

产品创新

专利挖掘

专利布局

产品创新的形式分类

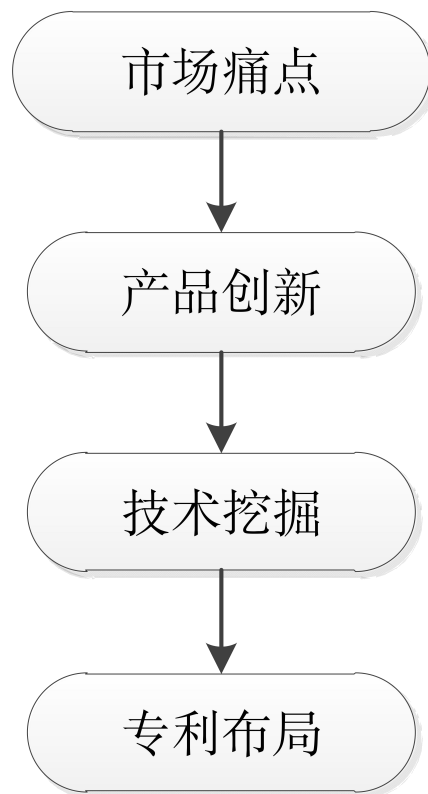


低度产品创新是指企业在现有的产品技术与产品市场基础上，开发拥有企业识别度的新产品，这种创新可称之为模范创新，低度创新主要是基于产品外观设计和功能的创新，是一种渐进性的创新行为

中度创新是企业基于现有的产品市场，通过自身技术、设计研发、开发新产品，或者是企业为其产品开发出新市场

高度创新则是通过开发出新产品或新技术来追去新市场，从而发现市场“蓝海”。

基于产品视角培育路径基本流程



痛点是产品在用户使用产品过程中，对产品的期望没有得到满足而造成心理落差或不满，在通过产品创新解决这些痛点的过程实际上就蕴含着商业价值

专利挖掘是指在技术研发或产品开发中，对所取得的技术成果从技术和法律层面进行剖析、整理、拆分和筛选，从而确定用以申请专利的技术创新点和技术方案

单个专利往往并不能对产品进行全面保护，而需要多个专利组合形成一道密不透风的专利防护网

案例：SEB公司关于红点炒锅的高价值专利培育

1. 市场痛点的发现

在使用传统炒锅时，经常面临的问题是，油温一点过高，就会产生大量油烟，油脂中的维生素会遭到破坏，还容易产生油烟，还容易引起鼻炎、咽喉炎等呼吸到疾病。对于是否能达到油温可控，一直是炒锅使用者的一个痛点。对于炒锅来说，已经存在现有的市场和产品，属于风险小的低度产品创新，而一旦针对该市场痛点推出新产品，将会具有非常大的市场价值。

案例：SEB公司关于红点炒锅的高价值专利培育

2. 技术研发与专利挖掘

针对所发现的市场痛点，法国SEB公司（实质上为其子公司-Tefal公司）早自1998年开始就瞄准这一痛点进行技术研发，**将耐受至少200°C的温度的热稳定树脂涂覆在锅体表面，这种热稳定性树脂可以以可逆地方式随温度改变颜色**，这样在锅内油温达到200度时，由于颜色的变化就可以提醒使用者及时开始烹饪菜肴。



案例：SEB公司关于红点炒锅的高价值专利培育

公开号	申请人	专利布局国家
US6551693B1	2000/7/7	US
AT394656T	1999/10/7	AT
AU5990899A	1999/10/7	AU
BR9914412B1	1999/10/7	BR
CN1153957C	1999/10/7	CN
CN1323388A	1999/10/7	CN
DE69938665D1	1999/10/7	DE
EP1121576B1	1999/10/7	EP
FR2784459B1	1998/10/13	FR
HK1040281A1	2002/3/14	HK
JP3779156B2	1999/10/7	JP
NO339780B1	2001/4/6	NO
TR200101078T2	1999/10/7	TR
WO0022395A1	1999/10/7	WO

3.专利申请与布局

针对该技术，法国SEB公司进行了全球的专利布局，布局国家包括中国、法国、德国、日本、澳大利亚、欧洲等多个国家和地区，而且目前均处于有效状态。其中在中国的专利为ZL99812078.2（一种具有由可变色装饰层覆盖的表面的加热体）。

案例：SEB公司关于红点炒锅的高价值专利培育

[19] 中华人民共和国国家知识产权局

[51] Int. Cl.
G01K 11/12

[12] 发明专利说明书

[21] ZL 专利号 99812078.2

[45] 授权公告日 2004 年 6 月 16 日

[11] 授权公告号 CN 1153957C

[22] 申请日 1999.10.7 [21] 申请号 99812078.2

[30] 优先权

[32] 1998.10.13 [33] FR [31] 98/12823

[86] 国际申请 PCT/FR1999/002407 1999.10.7

[87] 国际公布 WO2000/022395 法 2000.4.20

[85] 进入国家阶段日期 2001.4.13

[71] 专利权人 SEB 公司

地址 法国埃克斯

[72] 发明人 让-皮埃尔·布法德 劳伦特·瓦赞
克洛丹·加尔达兹

审查员 张梅珍

[74] 专利代理机构 中国国际贸易促进委员会专利
商标事务所

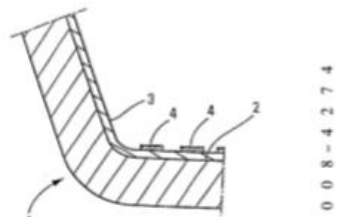
代理人 黄必青

权利要求书 2 页 说明书 4 页 附图 1 页

[54] 发明名称 加热体及其表面覆盖装饰层的方法

[57] 摘要

一种加热体, 比如烧煮容器, 具有一个覆盖有一个可以随温度而改变颜色的装饰层的表面。在覆盖容器(1)的内表面的碳氟树脂上, 涂覆一个以热稳定树脂和一种可随温度而改变颜色的化合物为原料的装饰层(4)。



99812078.2

权 利 要 求 书

第 1/2 页

1.一种加热体(1), 具有一个覆盖有一个由耐受至少 200℃ 的温度的热稳定树脂(3)构成的基涂层的表面(2), 在所述热稳定树脂(3)上, 覆有以耐受至少 200℃ 的温度的热稳定树脂和一种化学物质为原料的装饰层(4), 该装饰层覆盖所述基涂层的一部分, 并通过将构成所述装饰层的树脂与构成所述基涂层的树脂一起焙烧而将所述装饰层粘附在所述基涂层上, 其特征在于, 所述化学物质以可逆地方式随温度的变化而改变颜色。

2.如权利要求 1 所述的加热体, 其特征在于, 所述基涂层和/或装饰层的耐受至少 200℃ 的温度的热稳定树脂是一种碳氟树脂, 或者仅是几种碳氟树脂的混合物, 或者是碳氟树脂与其它热稳定树脂的混合物。

3.如权利要求 1 所述的加热体, 其特征在于, 所述化学物质由氧化铁构成, 或者是混合在一种黑色颜料中的二萘嵌苯红。

4.如权利要求 1 所述的加热体, 其特征在于, 所述化学物质随温度的升高而颜色变深。

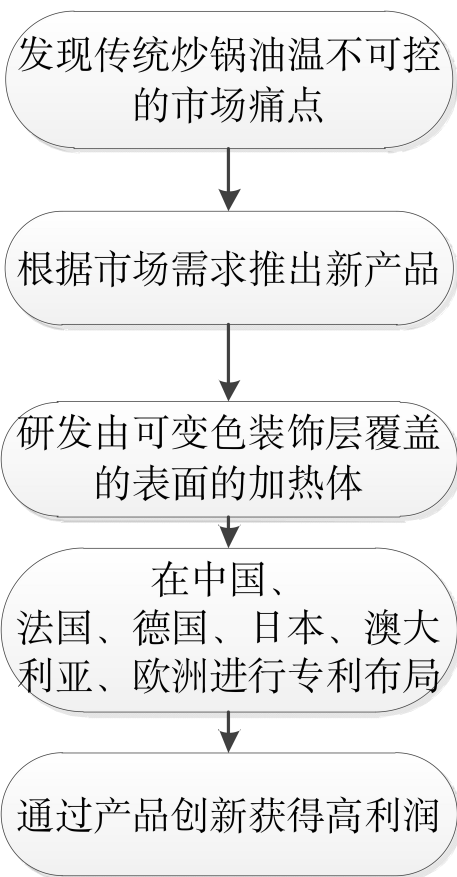
5.如权利要求 1 所述的加热体, 其特征在于, 所述化学物质随温度的升高而颜色变浅。

6.如权利要求 1 所述的加热体, 其特征在于, 所述装饰层包括至少两种图案, 其中一个图案中含有颜色随温度升高而变深的化合物, 另一个图案中含有颜色随温度升高而变浅的化合物。

7.如权利要求 1 所述的加热体, 其特征在于, 所述装饰层包括至少两种图案, 含有不同的化学物质, 第一种图案的化学物质为氧化铁, 第二种图案的化学物质为混合到黑色颜料的有机红。

8.如权利要求 7 所述的加热体, 其特征在于, 所述有机红是二萘嵌苯红。

案例：SEB公司关于红点炒锅的高价值专利培育



4.高市场价值实现

由于获得了解决市场痛点的关键专利，这种油温可控的炒锅一经面世就大受欢迎。在海外市场上，SEB集团另一品牌T-fal炒锅凭借其独有的专利技术所向披靡。在国内市场上，苏泊尔（后来为SEB集团的控股公司）于2009年6月推出红点煎锅后，当年即获得销售50万口的好成绩。随后市场销量一路领先，2009年帮助苏泊尔公司炒锅**市场份额达到32%，同比上升5.3个百分点**，煎锅**市场份额则达到43.6%，同比上升5.6个百分点**

3

基于标准视角的培育路径

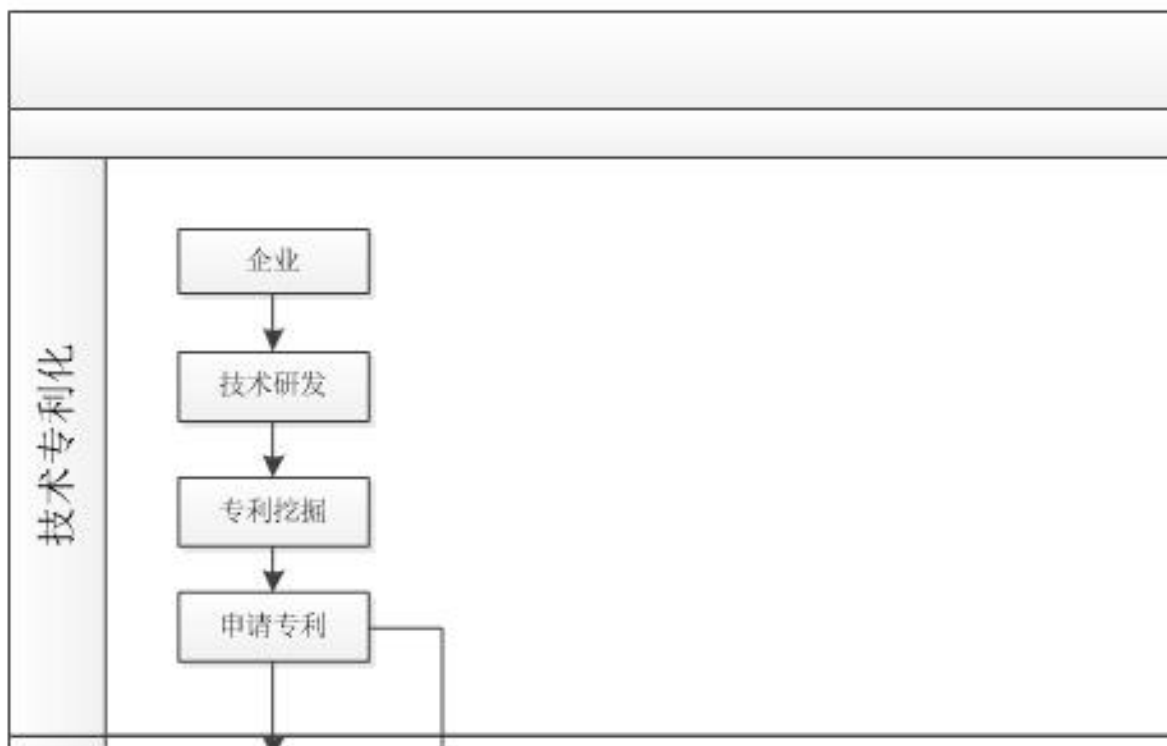
技术专利化

专利标准化

标准许可化

专利技术化

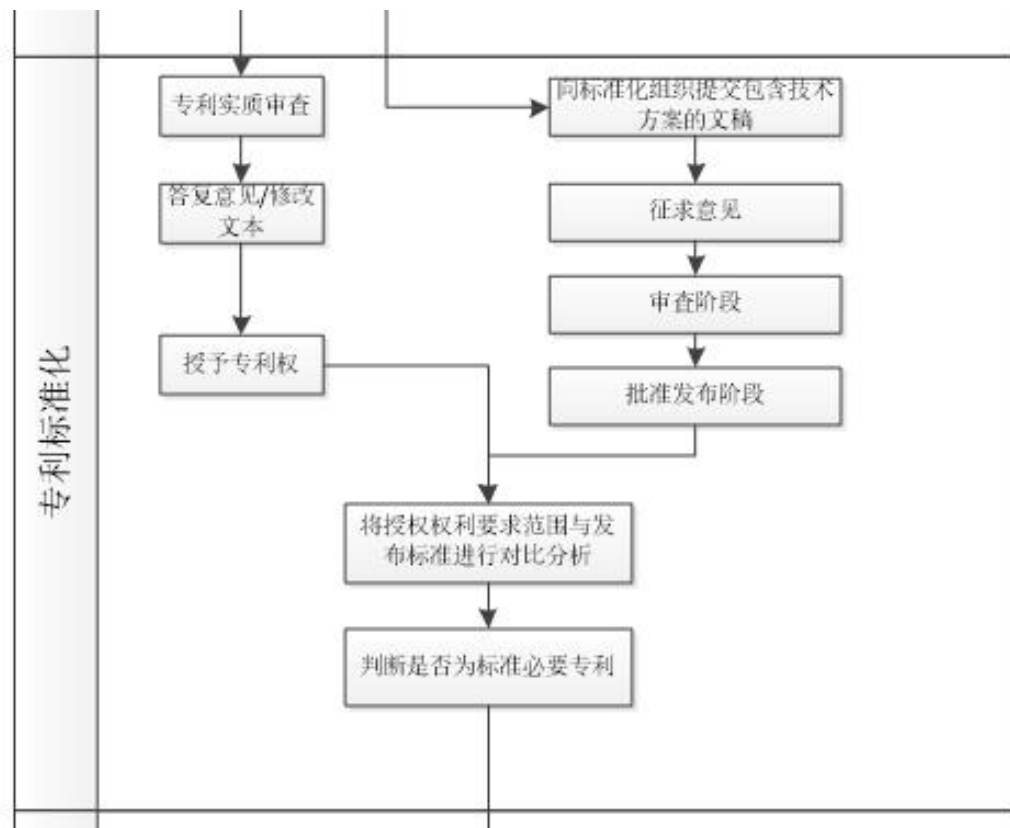
基于企业的技术研发，企业对技术进行挖掘并形成专利申请，完成技术专利化的过程



技术标准

将专利申请过程与标准起草制定过程同步进行，并进行紧密配合，从而完成专利标准化的过程

在企业完成技术研发后提出专利申请，同时向标准化组织提交含有专利技术方案的文稿



案例：TD-SCDMA标准中的高价值专利培育

1. TD-SCDMA技术专利化

我国关于TD-SCDMA技术的最早的专利为ZL97104039.7，发明名称为具有智能天线的时分双工同步码分多址无线通信系统及其通信方法，该专利也是我国拥有自主知识产权的标志。该专利由北京信威通信技术有限公司于1997年4月提出申请，并于2000年6月获得授权。

案例：TD-SCDMA标准中的高价值专利培育

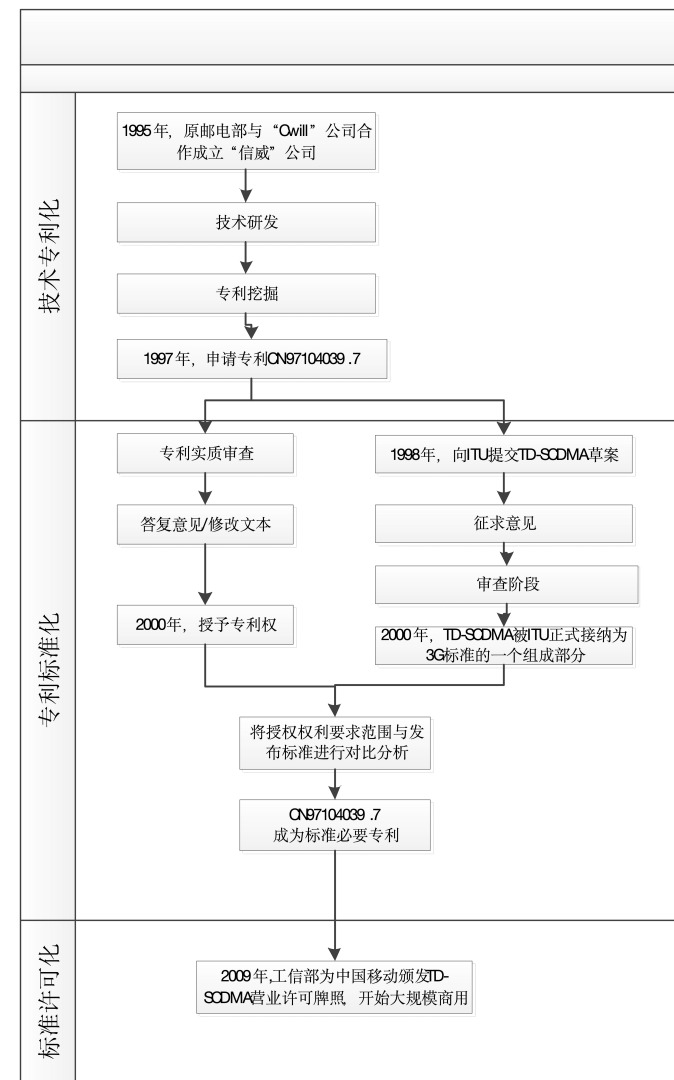
2. TD-SCDMA专利标准化

在ZL97104039.7专利标准化的过程中同样也经历了比较漫长的过程。1998年6月，北京信威通信技术有限公司向ITU提出了TD-SCDMA标准，开始启动专利标准化进程，此后专利审查与技术标准审查同时进行，2000年，该专利获得授权，而TD-SCDMA也通过了ITU的批准而正式发布。ZL97104039.7经过评估成为了TD-SCDMA标准必要专利，在专利权有效期间经历了多次的质押登记，并一直维持20年有效期界满，而这无疑是具备极高质量的专利。

案例：TD-SCDMA标准中的高价值专利培育

3. TD-SCDMA标准许可化

虽然大唐所拥有的专利数量并不是特别突出，但是大唐拥有TD-SCDMA的核心专利，也就是说任何没有获得大唐的专利许可，都将构成对大唐的专利侵权，其中专利的“含金量”是非常高的，大唐通过TD-SCDMA核心专利的授权也获得了市场的认可。



5

基于专利战略视角的培育路径

战略制定

专利布局

专利维权

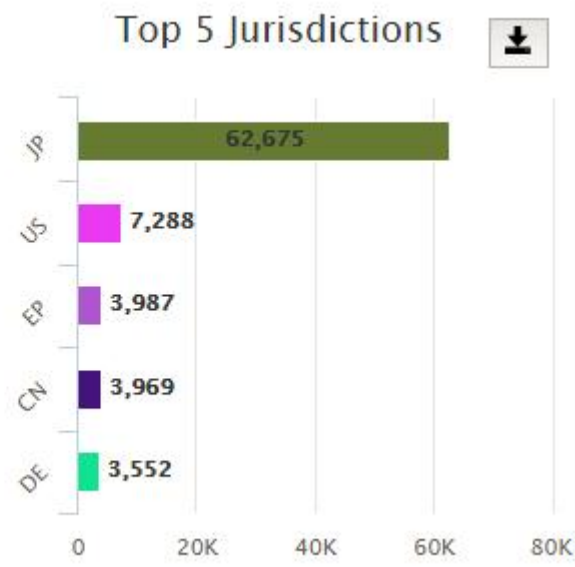
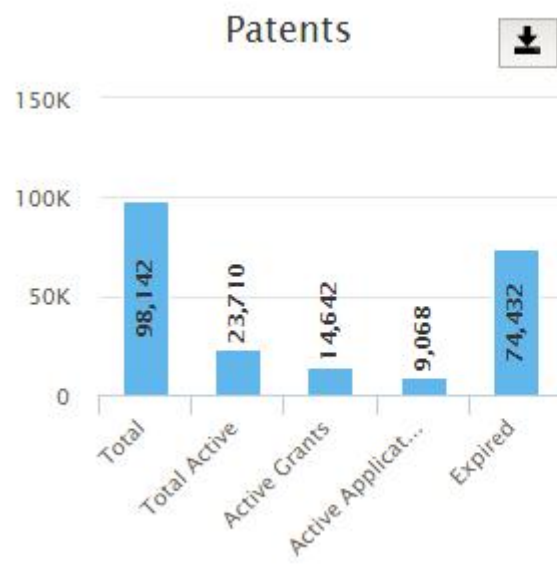
案例：旭化成专利战略

旭化成集团是一家全球领先的以化学为主的综合性跨国集团公司，成立于1922年，至今已有九十多年历史。

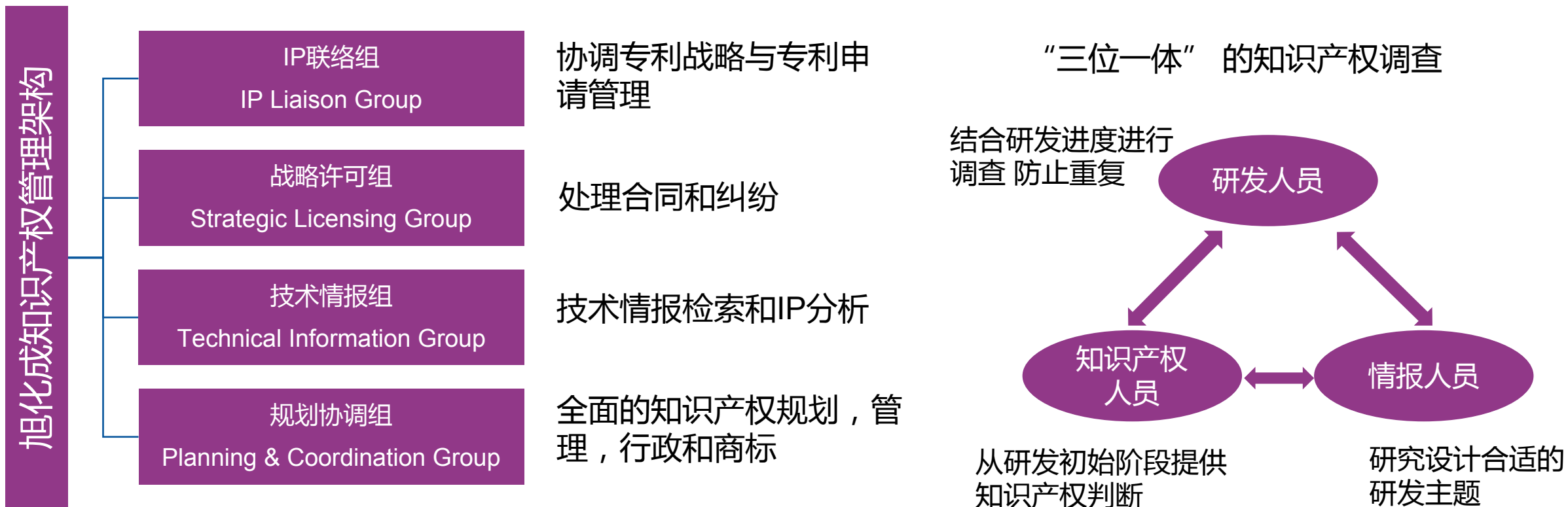
集团分为“旭化成株式会社”和“旭化成制药”、“旭化成医疗”、“旭化成微电子”、“旭化成住宅”、“旭化成建材”、“美国卓尔医学产品”六大事业公司，在“材料”、“住宅”、“健康”等三个领域开展业务，全球雇员超过30000员工。

Asahi Kasei Corporation

Website	www.asahi-kasei.co.jp/
Ultimate Parent	N/A
Validation Source	Extracted from Bibliographic Data
Stock Symbol	3407
Market Cap	\$9,056,600,000
Annual Revenue	\$17,234,186,000
Location	Chiyoda-ku, TKY Japan
# Employees	32821



案例：旭化成集团“测定方法案件”中的高价值专利培育



旭化成善于综合运用知识产权战略为企业整体战略来服务，尤其是侧重于通过情报调查来进行知识产权的管理，并将“全面的专利检索（Thorough Patent Searching）”明确地作为集团知识产权战略重要一环。

资料来源：旭化成知识产权年报

专利战略数据库 (SDB)

基础准备期
(2000 ~ 2002年)



普及推广期
(2003 ~ 2005年)



落实运用期
(2006年 ~)

SDB数据内容

1. 企业自身专利
2. 竞争对手专利
3. 附加信息
 - 重要级别
 - 使用状态
 - 技术分类
 - 其他公司专利的对策

基于精确专利信息的运营、研发以及知识产权战略

1. 跟踪技术趋势，市场和其他公司和竞争对手专利
2. 确定研发主题；
3. 清晰技术和专利的定位
4. 确定研发和运营的专利障碍，并制定对策

资料来源：旭化成知识产权年报

基于专利战略视角的高价值专利培育路径

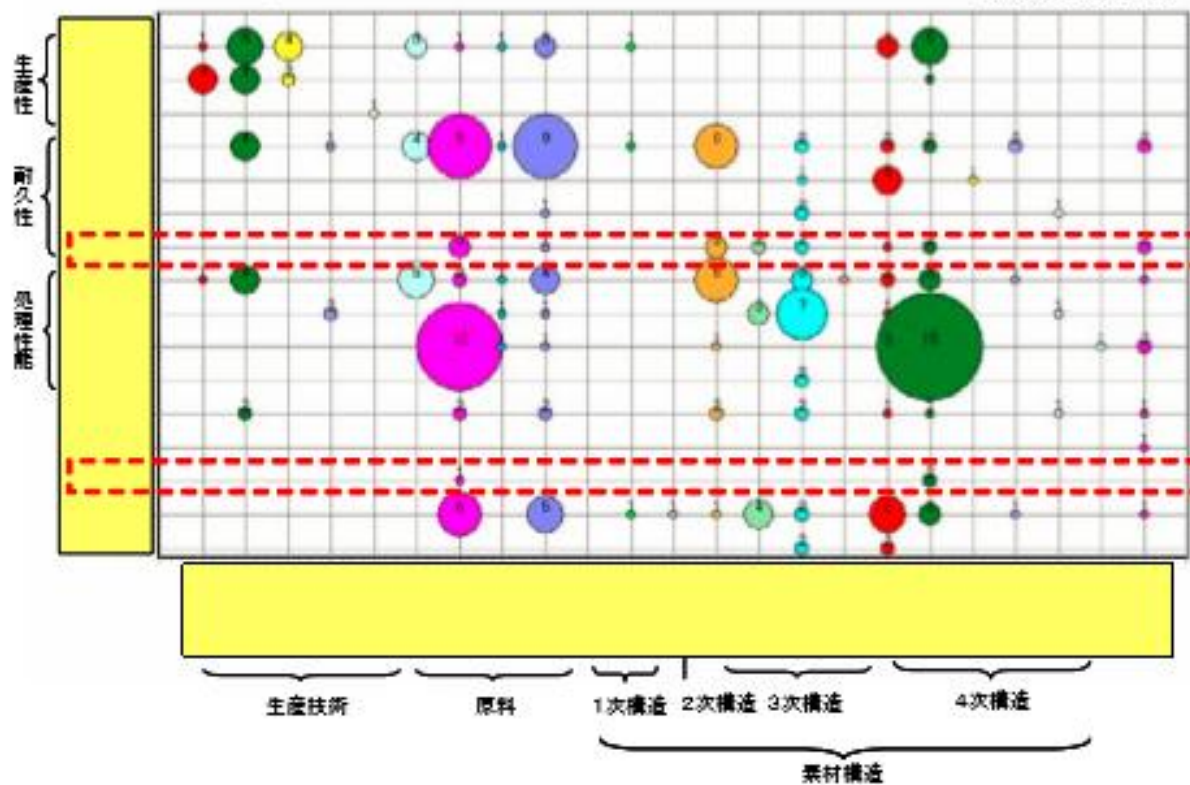
专利战略数据库 (SDB) 分析示例

发明者ごとの発明領域の変遷

発明者	1980	1989	2000	2001	2002	2004	2005	2006	2007	2008
a	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界	有機電界
b										
c										
d										
e										
f										
g										
h										
i										
j										
k										
l										
m										
n										
o										
p										
q										
r										
s										
t										
u										

SDB解析結果

特許戦略会議資料



呈所有 未经允许不得使用

技术情报分析全景图

商业战略

外部环境的把握



内部环境的把握



设定合适领域



新产品投入海外

知识产权战略

现有企业申请动态调查



优势技术调查
自有技术分析



优势竞争领域的选定



构建自有专利群



国外申请



障碍专利对策

版权归赵星所有 未经允许不得使用

情报分析

外部环境分析

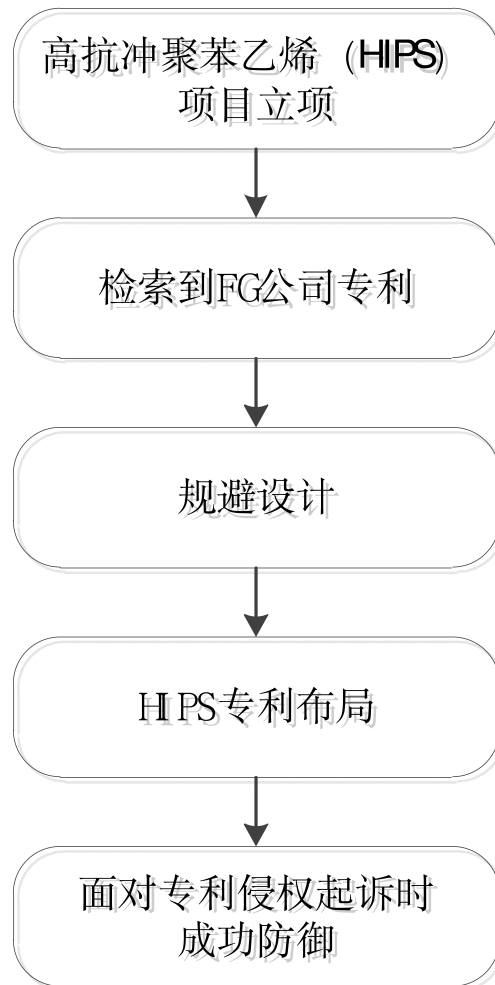
内部环境分析
重要领域

核心分析

案例：“测定方法案件”中的高价值专利培育

1. HIPS项目立项中风险识别

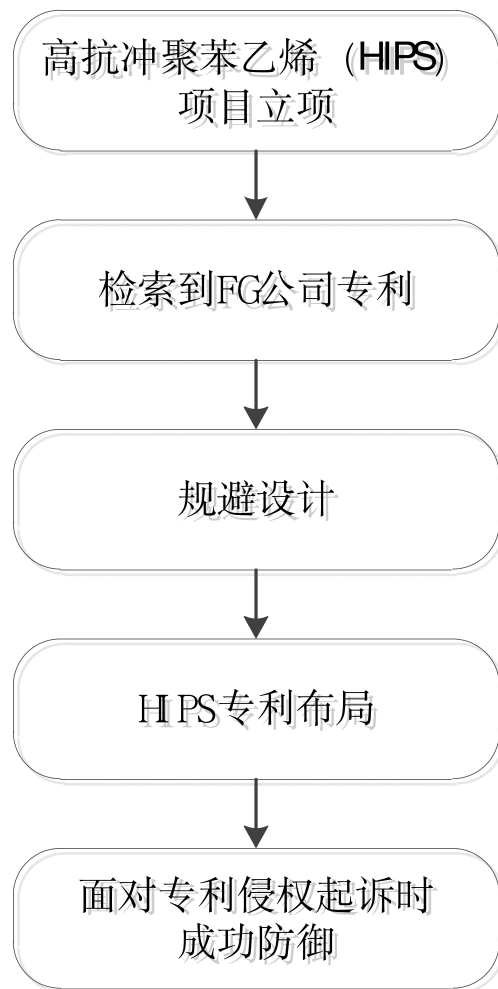
旭化成株式会社的研究和开发部门计划开发高抗冲聚苯乙烯（HIPS）的项目，该产品广泛用于家用视听设备和其他设备。知识产权部门通过对现有技术进行了检索，发现美国FG公司（FG Hemisphere Associates）拥有关于HIPS产品的专利，可能阻碍该公司所计划开发技术的商业化。FG专利的权利要求书的要点是在聚丁二烯（PB）存在下的苯乙烯聚合反应，PB的微观结构是顺式含量25% - 90%，乙烯含量10%或更少。



案例：“测定方法案件”中的高价值专利培育

2. 规避设计与专利布局

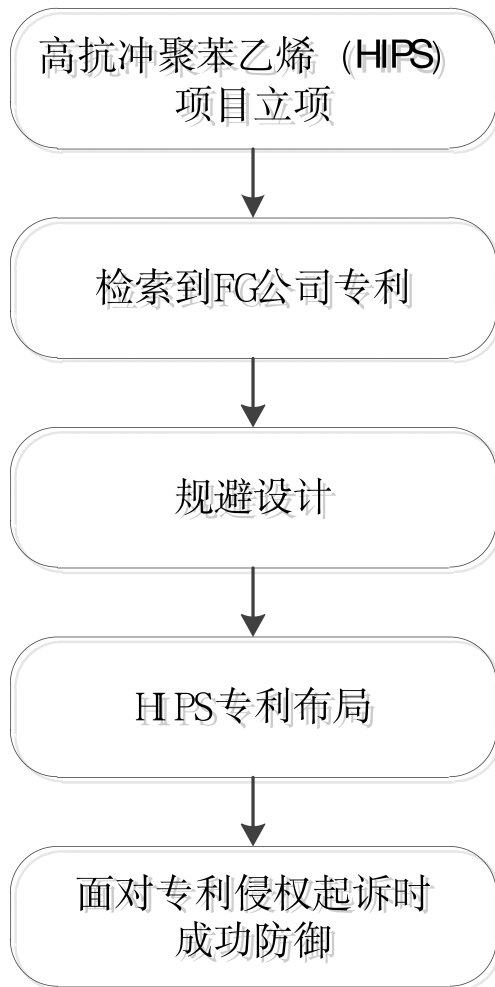
知识产权部门经过对该专利的评估得到两个重要发现。一方面是在该专利文件的记载中，FG公司强调限制乙烯含量是专利的根本内容和重要内容。另一方面，FG专利没有说明对该含量如何进行测定的方法。因此，知识产权部门向研究和开发部门建议：如果打算继续开发HIPS产品，**那么必须设计出乙烯含量大于10%的聚丁二烯**。该建议被研究和开发部门接受，该课题组开发出了**乙烯含量大于13%的聚丁二烯（用Morero测量方法）**，并对其加以利用（申请专利JPS5344188B2）。



案例：“测定方法案件”中的高价值专利培育

3. 专利防御战略成功实现

三年后，FG提出对旭化成的侵权诉讼。在该诉讼中，FG声称在旭化成的HIPS中所使用的聚丁二烯具有乙烯含量小于10%，是用不同于Morero的方法测得的。诉讼的焦点变成测量丁二烯含量的方法。在该案的判决中，东京地方法院注意到在FG的专利中没有对测量方法进行描述，裁定乙烯含量的测定方法应该将专利申请时最公知的方法作为准确的和可靠的方法来使用，而不使用FG对抗旭化成时声称采用的方法。后来，东京高等法院维持了该裁定，九年的诉讼以旭化成的胜诉告终。



二、法律价值培育路径

目录

01. 法律价值培育的重要性
02. 法律价值培育方法
03. 法律价值培育案例



1

法律价值培育 的重要性

价值实现

权属纠纷

无效诉讼

一、专利价值实现的基本保障

专利的法律价值是专利权能够存在并发挥价值的根基，是专利技术价值以及市场价值保障。在申请专利之前，如果从经济评价的角度得出结论认为此专利申请具有很高的价值，但是如果如果没有最终获得专利权，那就无法达到所预计的经济价值，并且还付出了将发明技术方案向社会公众免费公开的代价。

专利的稳定性和授权可能性，是专利价值一票否决的因素。

二、防止专利权属纠纷

在现实中由于权属关系不清楚而发生的纠纷屡见不鲜。同时，在委托研发、合作研发、从第三方受让技术和主要研发参与人身兼多个企业职务等情况中也非常容易发生权属纠纷。通过合同进行明确约定以确保清晰的专利权属关系无疑是专利法律价值的重要方面，企业应在高价值专利培育过程中密切关注核心技术的专利权所有人是否系己方公司所有，防止日后因为权属问题产生纠纷。

三、在专利无效或诉讼中占据主动

具有较高权利稳定性的专利更能够经受授权后程序的考验，诸如在专利无效或诉讼中，竞争对手对影响自身发展的授权专利提出专利无效，此时，待无效专利既然收到竞争对手关注，必然背后也涉及巨大市场经济利益，对于这类专利，如果在竞争对手针对性进行无效检索的过程中仍能够经受考验，无疑也会对竞争对手的信心形成打击，而让企业掌握主动权，不但拥有了更加稳定的专利权，而且也了解到竞争对手的弱点，在市场经济活动中也能占据优势。



2

法律价值培育 方法

申请文本撰写

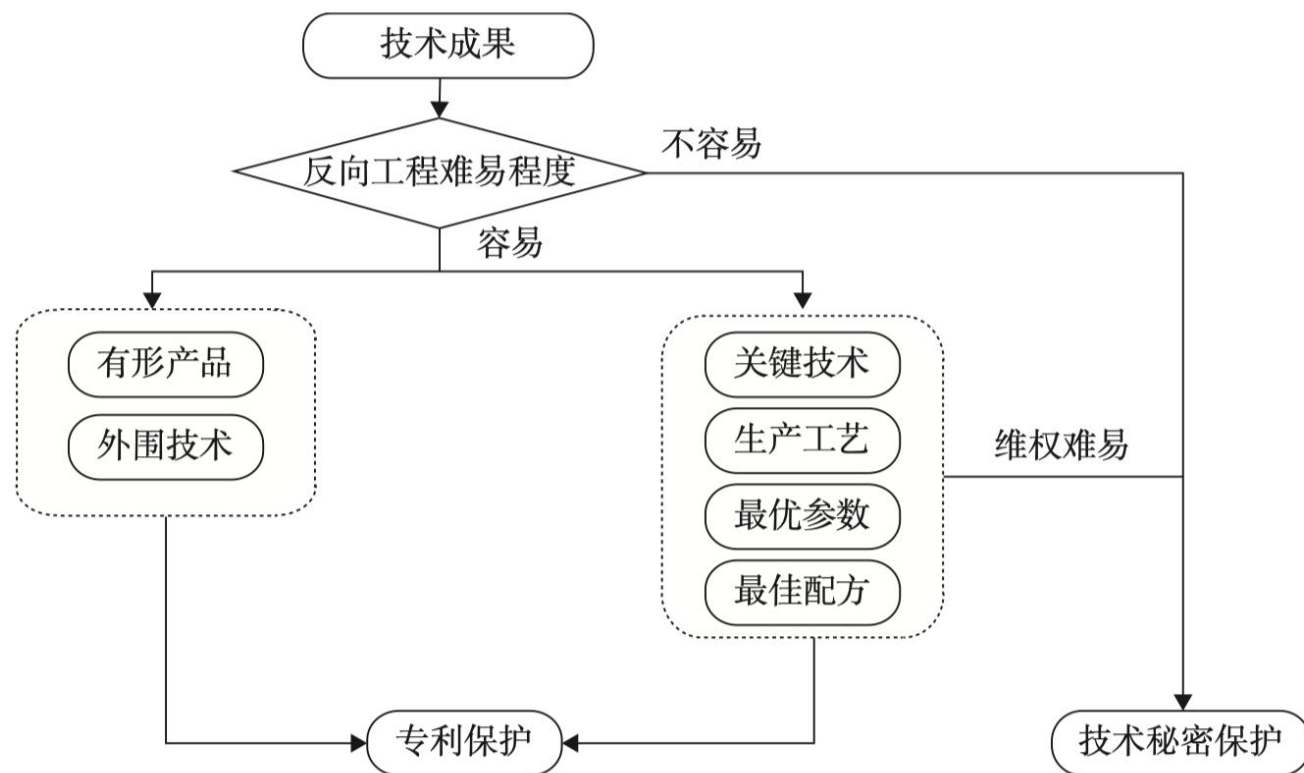
专利审查跟踪

专利效力维护

一、申请文本撰写

1. 技术秘密保留

把握技术秘密与专利公开的平衡，这对于高价值专利的法律价值培育是至关重要的。



一、申请文本撰写

案例：一种超微纳米的铝包镍符合涂层材料

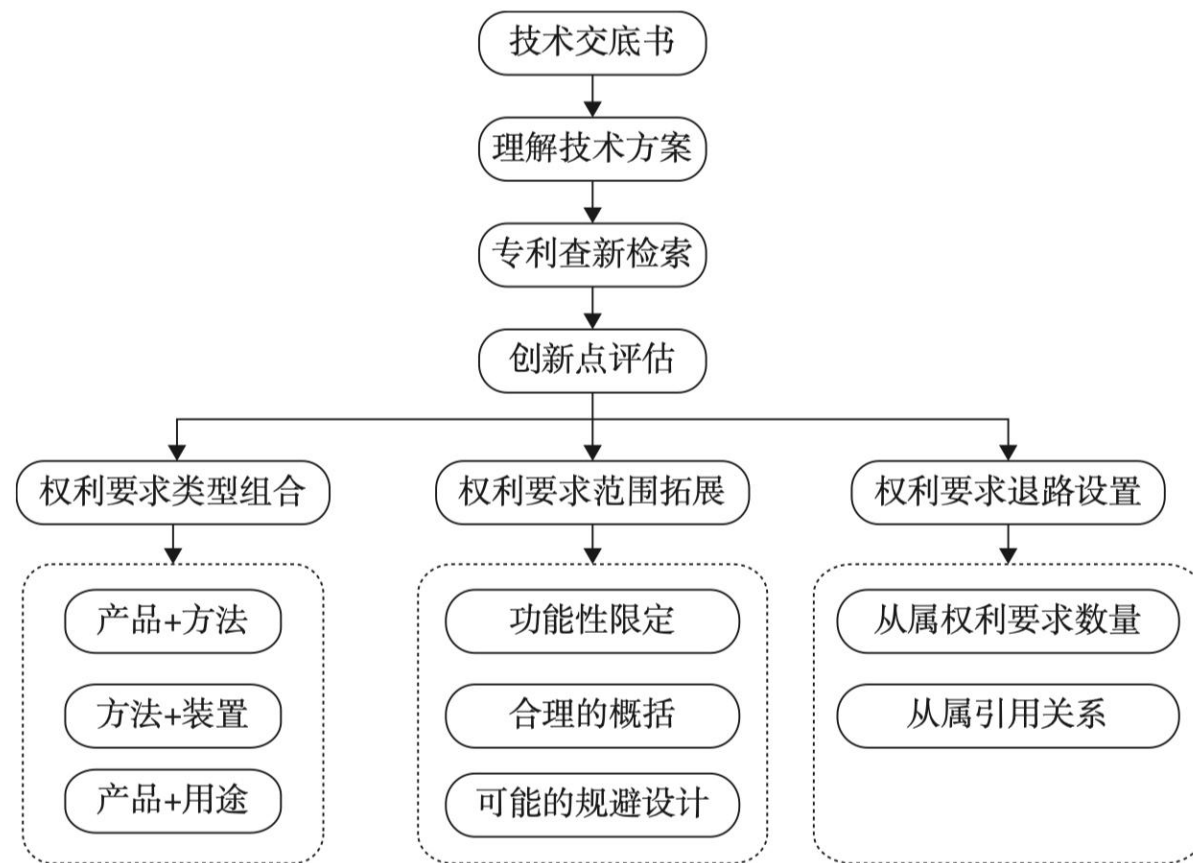
申请人欲申请一种超微纳米的铝包镍复合涂层材料，现有技术的铝包镍复合粉末由于铝粉粒径较大，包裹镍颗粒的效果不理想，存在包覆成分不均匀、铝粉容易散落、流动性差等多方面的问题。

经检索发现，国内外公开的专利涉及相关产品的铝粉粒径至少在 3 微米之上，远大于本申请的粒径范围，因此，申请人可以将最佳实施效果的铝粉粒径效果作为技术秘密保留，从而根据现有技术适当扩宽本申请保护的范 围。最终申请人经过考虑和选择，公开铝粉的平均粒径为 30-800 纳米之间。

一、申请文本撰写

2. 权利要求的撰写

权利要求是专利申请文件最核心的部分，专利法律价值包括权利的稳定性、保护强度、不可规避性以及侵权可判定性，这均依赖于高质量的权利要求撰写。



一、申请文本撰写

2. 权利要求的撰写

构造最小侵权客体原则

发明或者实用新型专利权的保护范围以其权利要求的内容为准，而权利要求的内容将限定一个由技术特征组合而成的技术方案，因此一项权利要求中的技术特征越少，则其保护范围越大，权利人越容易应用其专利权；反之，一项权利要求中的技术特征越多，则其保护范围越小，权利人越不容易应用其专利权。

一、申请文本撰写

2. 权利要求的撰写

案例

发明人提供的技术主题为一种传送视频信号的系统，包括一个发射器和一个接收器，且该发射器和接收器中均具有视频信号的时轴压缩器。其中，在发射器或接收器中安装时轴压缩器为本发明创造的发明点。

一、申请文本撰写

2.权利要求的撰写

构造全部侵权客体原则

在构造最小侵权客体之后，还需要对该最小侵权客体的主题进行延伸，以获得与该最小侵权客体有关的全部侵权客体的主题，从而编织严密的保护网。其中，可以从并列型主题及拓展型主题的角度出发，对最小侵权客体的主题进行延伸。

一、申请文本撰写

2. 权利要求的撰写

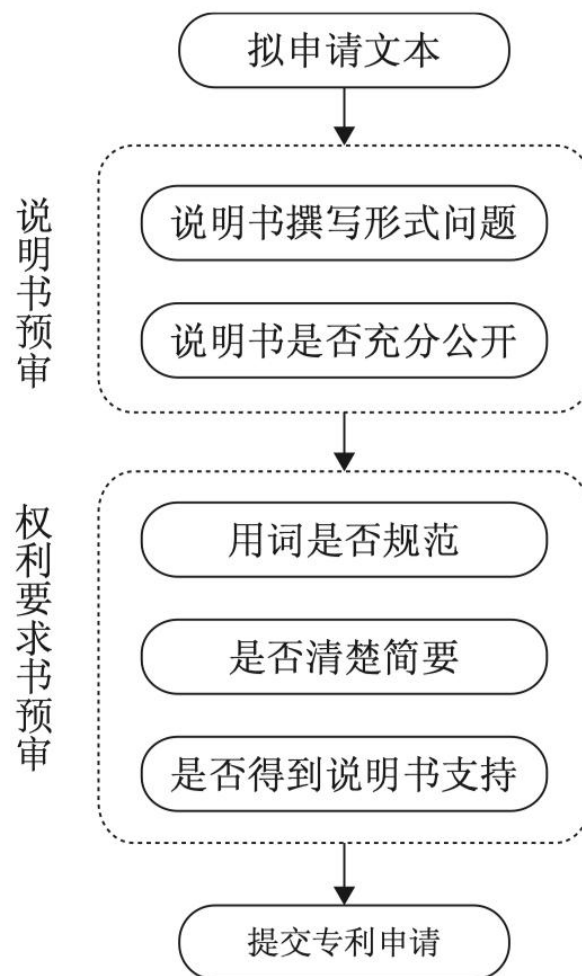
案例

发明人提供的技术主题为一种应用在发动机上的活塞，其改进点全部都在于活塞上。由于相对于发动机而言，构成活塞的技术方案所需要的技术特征最少，因此以活塞作为最小侵权客体的主题。除活塞之外，还应该构造具有该活塞的发动机这一主题。

一、申请文本撰写

3. 申请文件的预审

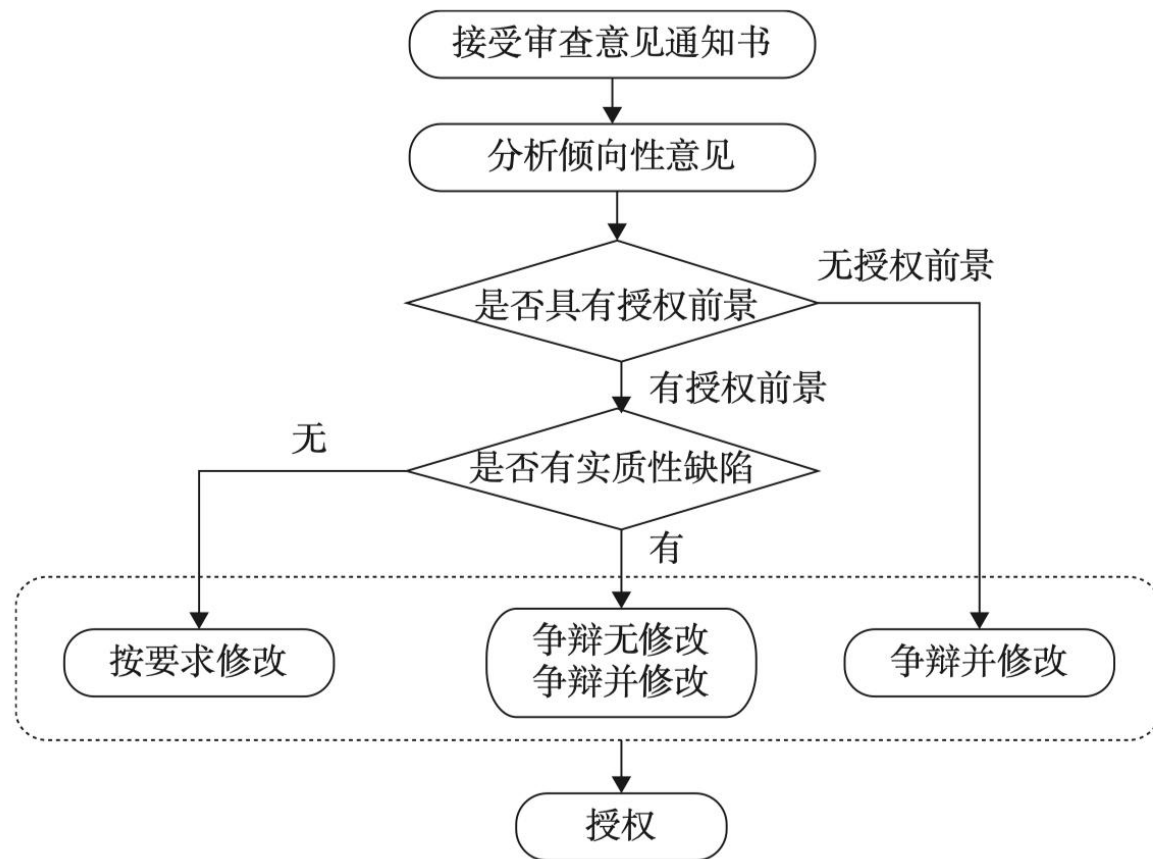
为了获得高价值的专利，如果能在将申请文件递交到专利局之前进行预审，无疑会大大节约审查程序，并且减小修改次数，提升专利的质量。



二、专利审查跟踪

1. 意见通知书答复

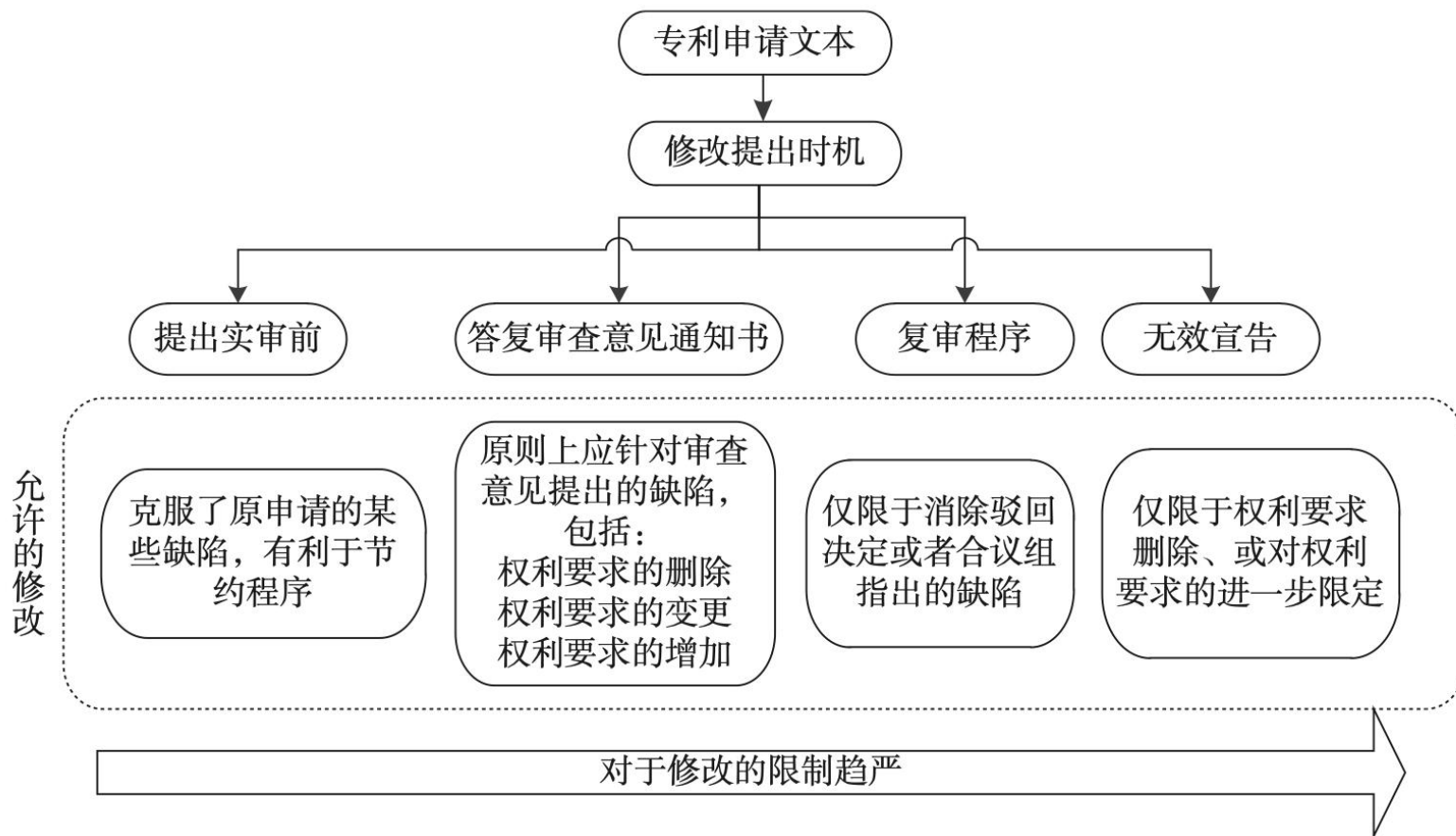
审查意见通知书的答复是争取专利权稳定性的关键环节，对专利法律价值的形成具有重要影响。



二、专利审查跟踪

2. 专利文本修改

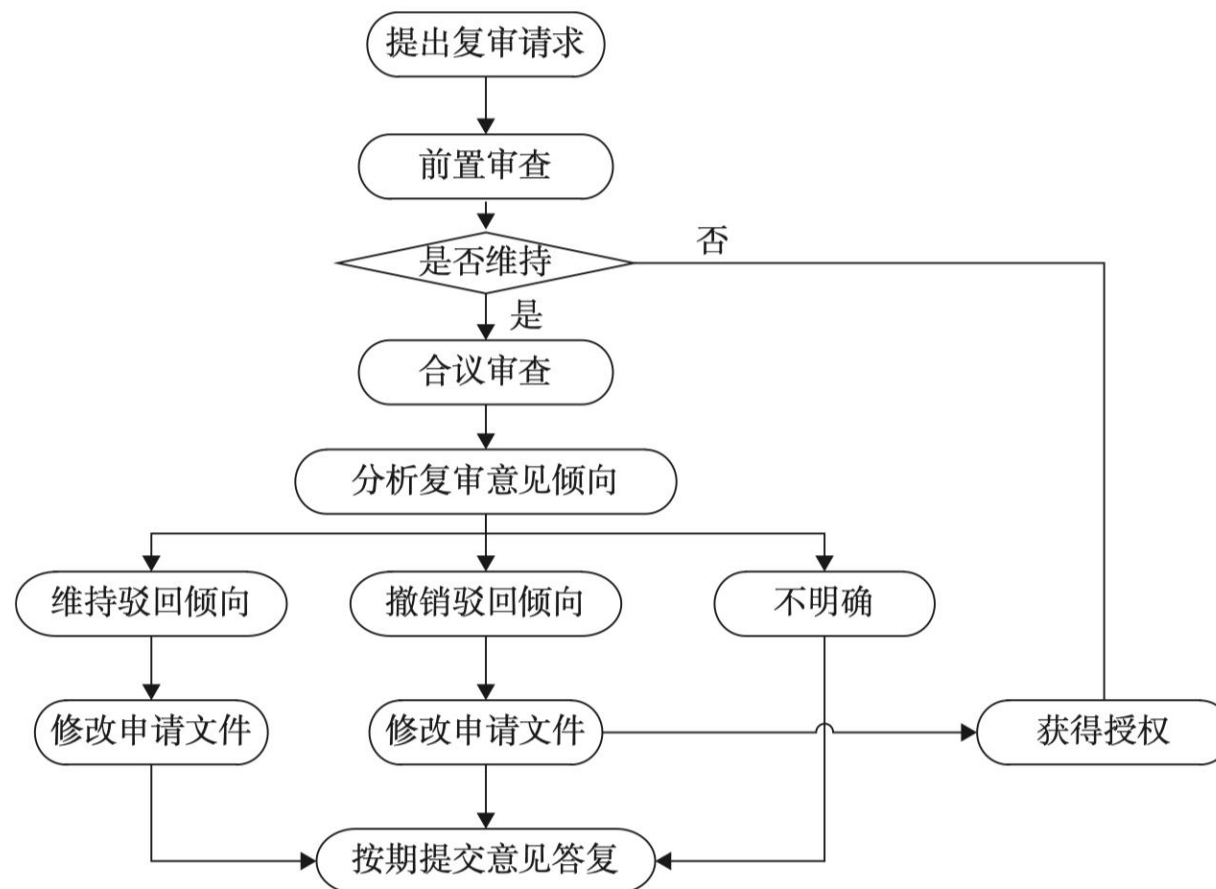
在高价值专利培育过程中要尤其注意专利文本的修改，尽量在审查程序的前端就尽量将缺陷消除，而不要拖到审查程序的后端，从而最终培育出具有相对更高法律价值的专利。



二、专利审查跟踪

3. 专利复审应对

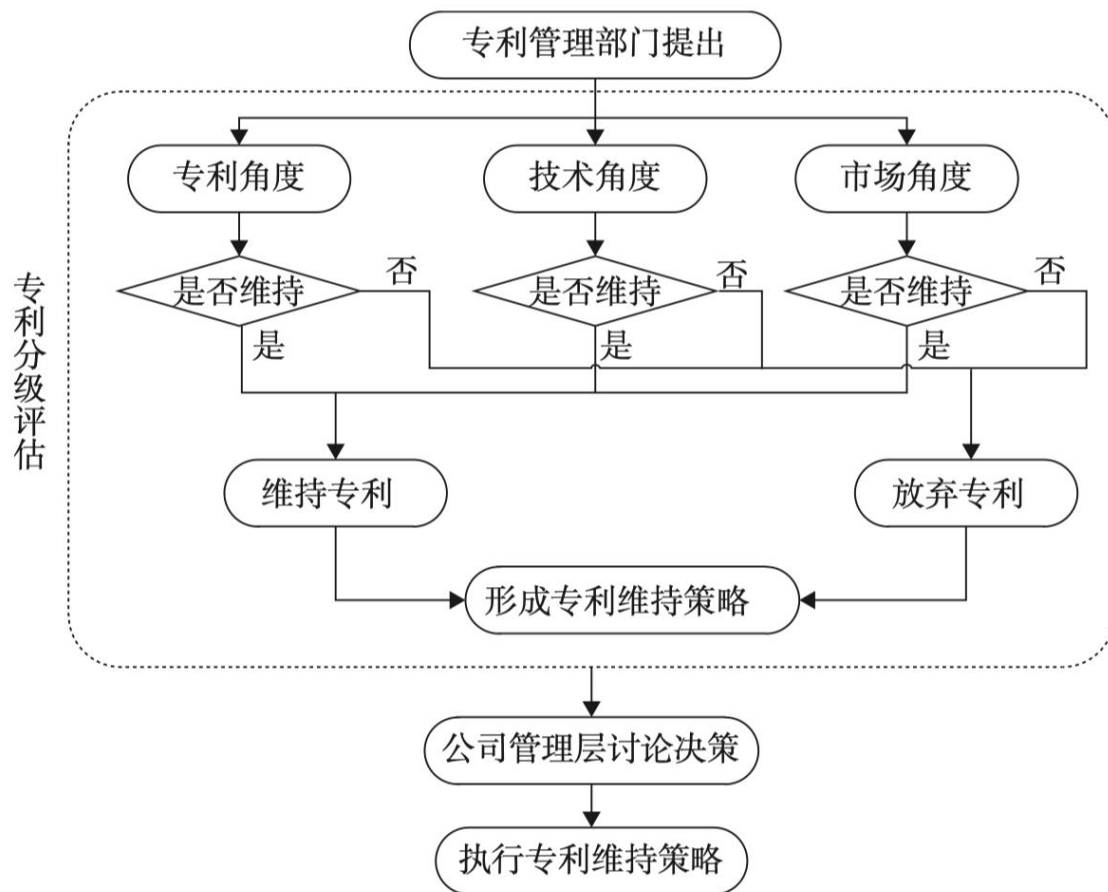
专利复审程序是在专利申请被驳回时，给予申请人的一条救济途径。专利复审程序必须是由专利申请人提出，因此对于申请人坚定认为有创新性的技术方案，如果遭到专利局的驳回也要对驳回原因进行分析，对于驳回不合理的发明申请要积极的提出复审。



三、专利效力维护

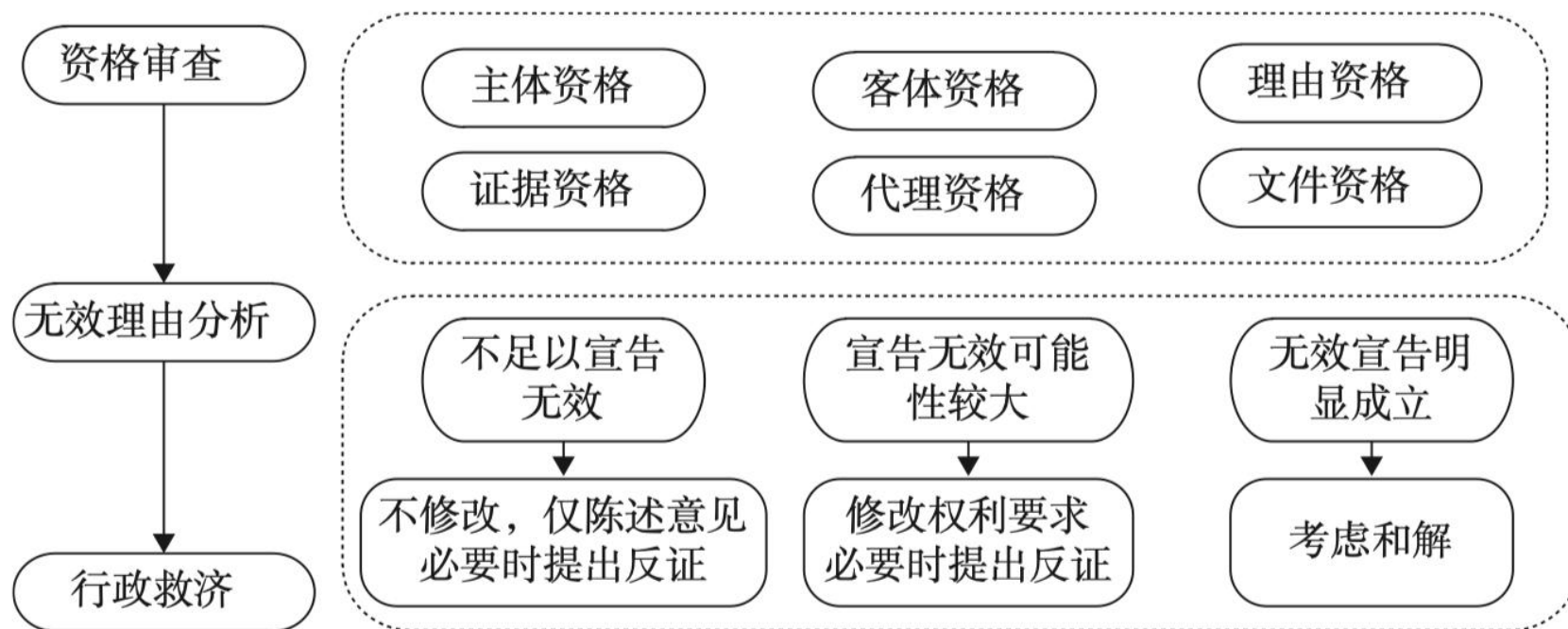
1. 专利维持策略

专利维持策略制定的过程，同时也是专利价值培育的过程，通过对有潜在价值的专利给予额外的关注，让其跟随着企业发展战略一同维持，随着企业发展战略的成功，这些发挥作用的专利自然而然就是高价值专利。



三、专利效力维护

2. 专利无效宣告应对



三、专利效力维护

案例：深圳朗科专利无效应对

专利权ZL99117225.6是深圳朗科在U盘领域的一篇核心专利，涉及用于数据处理系统的快闪电子式外存储方法及其装置，而这件专利由于涉及到巨大的市场经济利益，也是其竞争对手无效的重点，分别于2007年7月31日、2015年2月26日以及2017年3月16日遭遇3次无效

三、专利效力维护

案例：深圳朗科专利无效应对

1. 艾蒙系统有限公司无效宣告应对

2007年7月31日，艾蒙系统有限公司（下称请求人）于2003年6月6日向专利复审委员会提出无效宣告请求，理由是该专利不符合专利法第22条第2、3款的规定。同时请求人还提交了40多份附件，其中涉及20多份证据。其中，证据1的优先权日在本专利的申请日之前，构成本专利的抵触申请，本专利全部权利要求1-17与之相比不具有新颖性，不符合专利法第22条第2款的规定。

三、专利效力维护

案例：深圳朗科专利无效应对

专利权人首先对证据1所要求的优先权是否成立提出质疑，然后针对实质性内容进行了反驳，认为新颖性应当单独对比，证据1中提及的证据6和USB规范不能引入到证据1中。

但是最终合议组认为，证据1公开了权利要求1的特征3、4、5以及特征1中有关快闪存储介质的特征，但是并未公开特征2，所述“单一分块”的内容。

三、专利效力维护

案例：深圳朗科专利无效应对

2. 深圳市大乘科技股份有限公司无效宣告应对

深圳市大乘科技股份有限公司（下称请求人）于2014年10月23日向专利复审委员会提出了无效宣告请求，其理由是：权利要求1、14没有以说明书为依据，保护范围不清楚，请求宣告本专利权利要求1、14无效。请求人认为权利要求1得不到说明书支持，不符合专利法第26条第4款的规定。专利权人对此进行了回应，认为请求人提出的权利要求1得不到说明书支持的特征并非权利要求1中的技术特征，关于权利要求能否得到说明书支持的理由应当基于权利要求中的内容。最终合议组认为请求人关于权利要求1得不到说明书支持的无效理由缺乏事实依据，该无效宣告理由不成立。

谢谢



主讲人：赵 星

联系方式：15210608330

版权归赵星所有 未经允许不得使用